

Inhaltsverzeichnis

1 Einleitung	1
1.1 Motivation	2
1.2 Aktueller Forschungsstand	3
1.3 Methodik	3
2 Crowdfunding – Was ist das?	5
2.1 Ursprung und Entwicklung	6
2.2 Crowdfunding-Arten	7
2.2.1 Spendenbasiertes Crowdfunding	7
2.2.2 Gegenleistungsbasiertes Crowdfunding	8
2.2.3 Kreditbasiertes Crowdfunding	8
2.2.4 Crowdinvesting	9
2.3 Die Crowdfunding-Akteure	9
2.3.1 Der Kapitalsuchende	9
2.3.2 Die Crowd	10
2.3.3 Die Crowdfunding-Plattform	10
2.4 Die Prinzipien im Crowdfunding	11
2.4.1 Das Alles-oder-nichts-Prinzip	11
2.4.2 Das Gegenleistungsprinzip	12
2.4.3 Das Transparenzprinzip	13
3 Ablauf einer Crowdfunding-Kampagne	15
3.1 Vorbereitungsphase	15
3.2 Bewerbungsphase	16
3.3 Startphase	16

3.4	Fundingphase	16
3.5	Abschluss der Kampagne	17
3.6	Betreuungsphase	17
4	Erfolgsfaktoren im Crowdfunding	19
4.1	Laufzeit einer Crowdfunding-Kampagne	19
4.2	Konzept	19
4.3	Kalkulation	19
4.4	Kommunikation	20
5	Crowdfunding als kommunale Finanzierungsalternative	21
5.1	Rechtliche Rahmenbedingungen	21
5.1.1	Gesetzliche und aufsichtsrechtliche Vorschriften	22
5.1.2	Haushaltsrechtliche Vorschriften	23
5.2	Buchungstechnische Abwicklung der eingezahlten Gelder	24
5.2.1	Spenden- und gegenleistungsbasierte Crowdfunding-Gelder	24
5.2.2	Crowdlending-Gelder	25
5.2.3	Crowdinvesting-Gelder	25
5.3	Kosten einer kommunalen Crowdfunding-Kampagne	26
5.3.1	Projektkosten	26
5.3.2	Provisionen und Servicekosten	26
5.3.3	Kosten für die Gegenleistung	27
5.3.4	Personalkosten und Honorare	27
5.3.5	Transaktionskosten	28
5.3.6	Marketingkosten	28
5.4	Crowdfunding-Plattformen für kommunale Projekte	28
5.4.1	LeihDeinerStadtGeld	29
5.4.2	Place2Help	30
5.5	Best-Practice-Beispiele	31
5.5.1	Oestrich-Winkel	31
5.5.2	Quickborn	32
5.5.3	Rotterdam – Niederlande	33
6	Möglichkeiten einer kommunalen Crowdfunding-Kampagne	35
6.1	Motivation der Bürger	36
6.2	Vor- und Nachteile von Crowdfunding	37
6.3	Zusätzlicher Nutzen und positive Nebeneffekte	37

7 Ergebnisse der empirischen Befragung	39
8 Fazit und Ausblick	45
9 Anhang	47
Literatur	59