



13. November 2015 | LaMa 694

Der LaMa Buchtipp 1: Einführung in die Betriebswirtschaftslehre



Eine prima Übersicht gerade auch für Nicht-BWLER!

Massgeschneidert für Lehre und Eigenstudium

Das Standardwerk vermittelt in konzentrierter Form die wichtigsten Grundlagen der modernen Betriebswirtschaftslehre. Das 4-Ebenen-Modell unterstützt bei der Orientierung innerhalb der einzelnen betriebswirtschaftlichen Teildisziplinen. Aktuelle Beispiele aus der Praxis und Fallstudien machen die Materie spannend und anschaulich zugleich. Durch einprägsame Abbildungen, interessante Übungen und Wiederholungen lassen sich die Inhalte schnell und dauerhaft aneignen.

Einführung in die Betriebswirtschaftslehre | Prof. Dr. Dr. h.c. Dietmar Vahs und Prof. Dr. Jan Schäfer-Kunz | 2015 | Schäffer-Poeschel Verlag | 39,95 € | ISBN 978-3-7910-3456-0



LaMa Buchtipp 2: Praxishandbuch Recruiting

Mehr als „Post & Pray“ - was Recruiter heute können müssen. Das Buch bietet einen kompakten und vollständigen Überblick über das Themengebiet der

Personalbeschaffung.

Verknüpft mit vielen Fallbeispielen beschreibt es anhand eines idealtypischen Recruitingprozesses alle anfallenden Aufgaben und ordnet angrenzende Themen wie Employer Branding und HR-Marketing systematisch ein. Social Media wird als aktueller Recruitingkanal in den Gesamtprozess integriert. Mit dem prämierten Schulungskonzept für den „Recruiter Next Generation“ erhalten Unternehmen zudem einen Leitfaden für die Neuausrichtung ihres eigenen Recruitingansatzes.

Praxishandbuch Recruiting | Robindro Ullah und Michael Witt | 2015 | Schäffer-Poeschel Verlag | 49,95 € | ISBN 978-3-7910-3402-7

Wie funktioniert unser globales Finanzsystem?

Der junge Henry will mit einer eigenen Ranch reich werden. Als Anfang kauft er einem Farmer ein Pferd ab. Er übergibt dem Farmer seine ganzen 100 Dollar und dieser verspricht, ihm das Pferd am nächsten Tag zu liefern.

Am nächsten Tag kommt der Farmer vorbei und teilt Henry eine schlechte Nachricht mit...

„Es tut mir leid, aber das Tier ist in der Nacht tot umgefallen“, sagt der Farmer.

Meint Henry: „Kein Problem. Gib mir einfach mein Geld zurück“.

„Geht nicht“, eröffnet ihm der Farmer. „Ich habe das Geld gestern bereits für Dünger ausgegeben.“

Henry überlegt kurz. „Na dann“, fängt er an, „nehme ich das tote Pferd trotzdem.“

„Wozu denn?“ fragt der Farmer.

„Ich will es verlosen“, erklärt ihm Henry.

„Du kannst doch kein totes Pferd verlosen!“, staunt der Farmer.

Doch Henry antwortet: „Kein Problem! Ich erzähl' einfach keinem, dass es schon tot ist...“.

Monate später laufen sich Henry – fein in Anzug und schicken Schuhen – und der Farmer in der Stadt über den Weg.

Fragt der Farmer: „Henry! Wie lief es denn mit der Verlosung des Pferde-Kadavers?“

„Spitze“, erzählt ihm Henry. „Ich habe über 500 Lose zu je zwei Dollar verkauft und meine ersten 1.000 Dollar Profit gemacht“.

„Ja... gab es denn keine Reklamationen?“

„Doch – vom Gewinner“, sagt Henry. „Dem habe ich dann einfach seine zwei Dollar zurückgegeben.“

Heute verkauft Henry strukturierte Finanzprodukte bei Goldman Sachs...und berät die EZB.

Die nächste © LaMa-Ausgabe erscheint am © Freitag, 20. November 2015 ©

