

# Inhaltsverzeichnis

---

Einleitung	11	
Vorwort	19	
<b>TEIL I</b>	<b>Der Krieg zwischen Anwälten und Mandanten</b>	<b>31</b>
1. Kapitel	Mit wem wir es zu tun haben	32
2. Kapitel	Wie Anwälte werden, was sie sind	47
3. Kapitel	Was Anwälte ihren Mandanten gern verschweigen	57
4. Kapitel	Eine Elementarfibel für Mandanten	80
<b>TEIL II</b>	<b>Anwälte und Geschäftsleute: Die beunruhigende Allianz</b>	<b>115</b>
5. Kapitel	Warum Anwälte Geschäftsleute zum Wahnsinn treiben	116
6. Kapitel	Teamarbeit	139
7. Kapitel	Was jeder Anwalt wissen sollte	164
<b>TEIL III</b>	<b>Die schreckliche Wahrheit</b>	<b>195</b>
8. Kapitel	Manchmal funktioniert das System nicht	196
9. Kapitel	Einige gute Gründe, nicht zu prozessieren	215
10. Kapitel	Irgend etwas muß sich ändern	235
<b>Schlußbetrachtung</b>	<b>Wie man lernt, wie ein Anwalt zu denken (und morgens dennoch ohne Selbsthaß in den Spiegel schauen kann)</b>	<b>256</b>